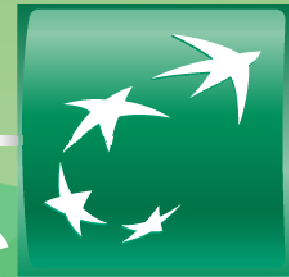


BNP Paribas Cardif



**BNP PARIBAS
CARDIF**

Versicherungen für eine Welt im Wandel



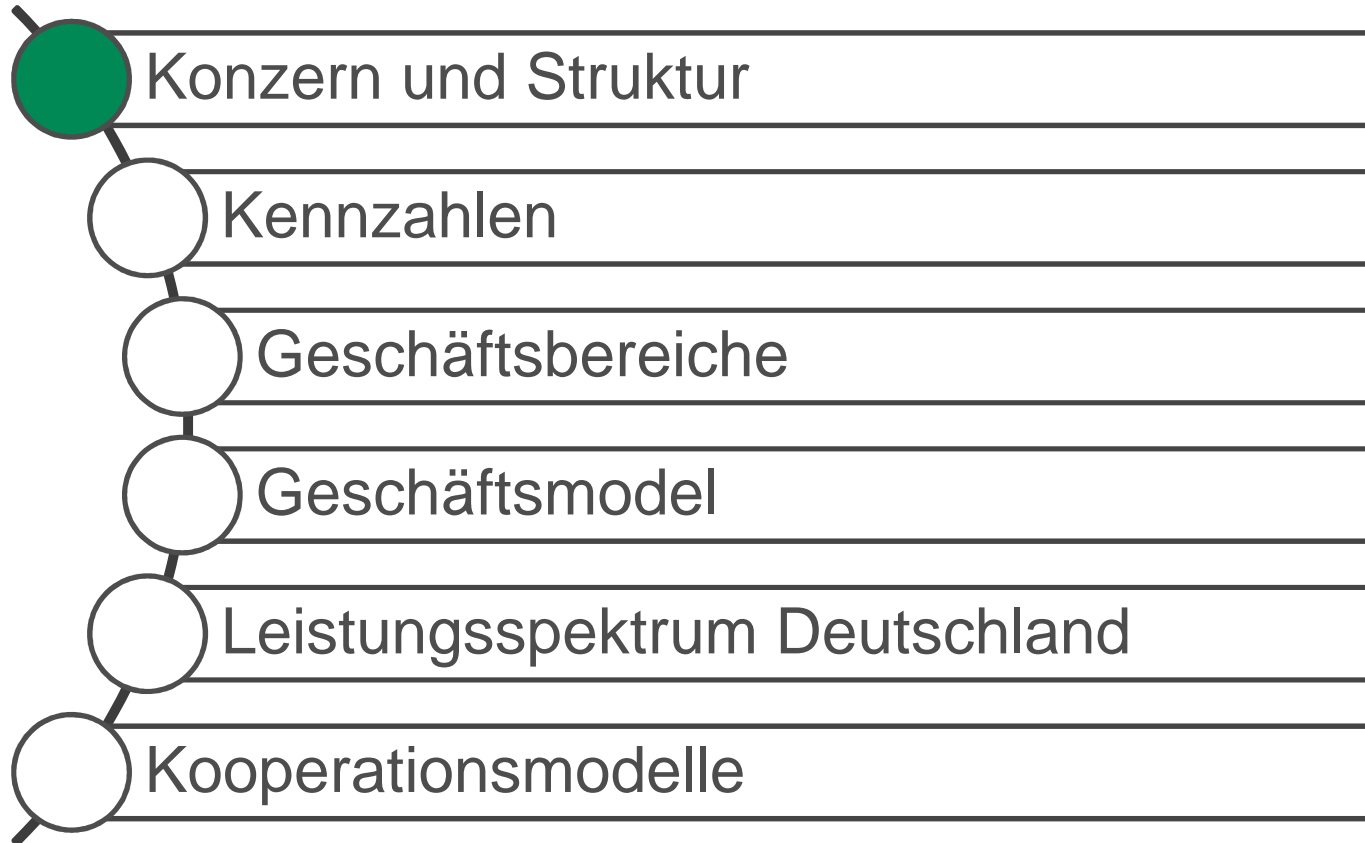
AMC
Arbeitskreis
Produktmanagement
Komposit
14. Juni 2012



BNP PARIBAS
CARDIF

| Versicherungen für eine Welt im Wandel

BNP Paribas Cardif



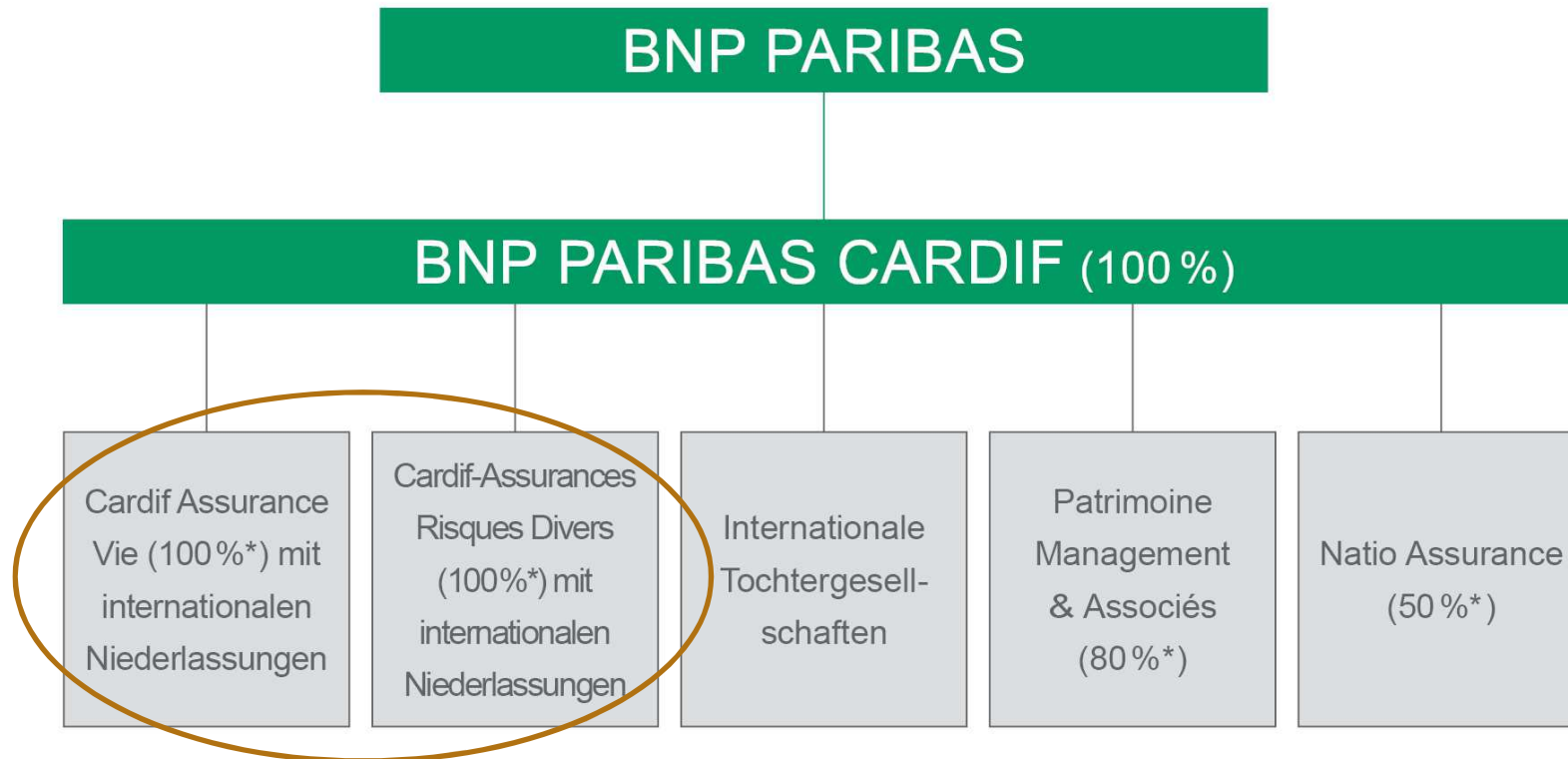
- BNP Paribas Long-Term Rating „AA-“ durch Standard & Poor's vom 23.01.2012
- 3 Geschäftsbereiche:
 - Savings
 - Protection
 - Property & Casualty
- Umfangreiche und innovative Produktpalette
- B2B2C-Vertriebsansatz
- Diversifiziertes Partnerschaftsmodell
- Vielfältige Vertriebsnetzwerke
- BNP Paribas Cardif Deutschland: assoziiertes Mitglied im Bankenfachverband



BNP Paribas Cardif innerhalb des BNP Paribas Konzerns



BNP Paribas Unternehmensstruktur



(*) Anteil der Beteiligung



BNP Paribas Cardif-Länder weltweit

Europa

Belgien	Italien	Polen	Spanien
Bulgarien	Kroatien	Portugal	Tschechien
Dänemark	Luxemburg	Rumänien	Türkei
Deutschland	Niederlande	Russland	Ukraine
Frankreich	Norwegen	Schweden	Ungarn
Großbritannien	Österreich	Slowakei	

Asien

China*	Taiwan
Indien	Thailand
Japan	Vietnam
Süd Korea	

Afrika

Algerien

Südamerika

Argentinien	Kolumbien
Brasilien	Mexiko
Chile	Peru

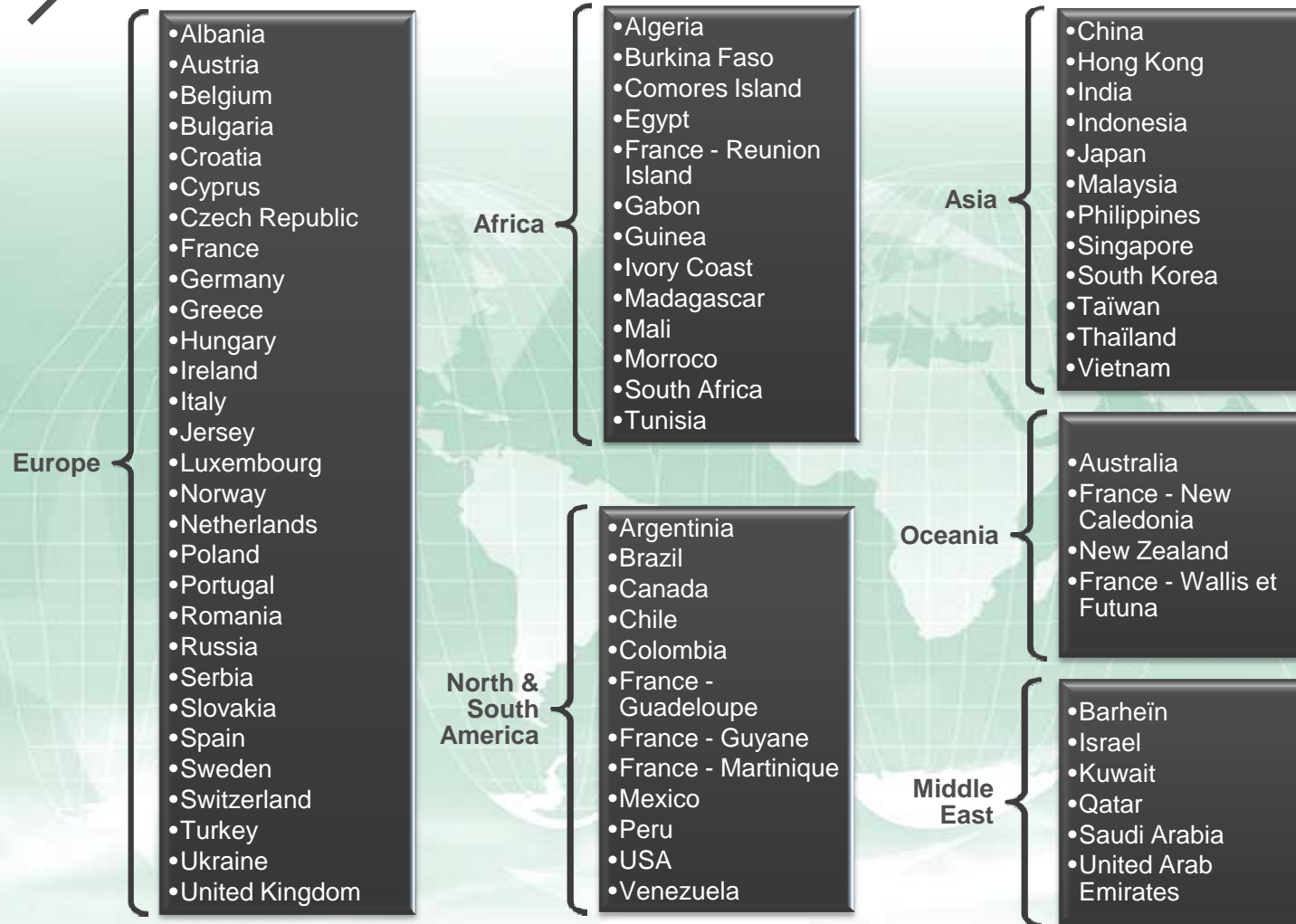
*Representative office



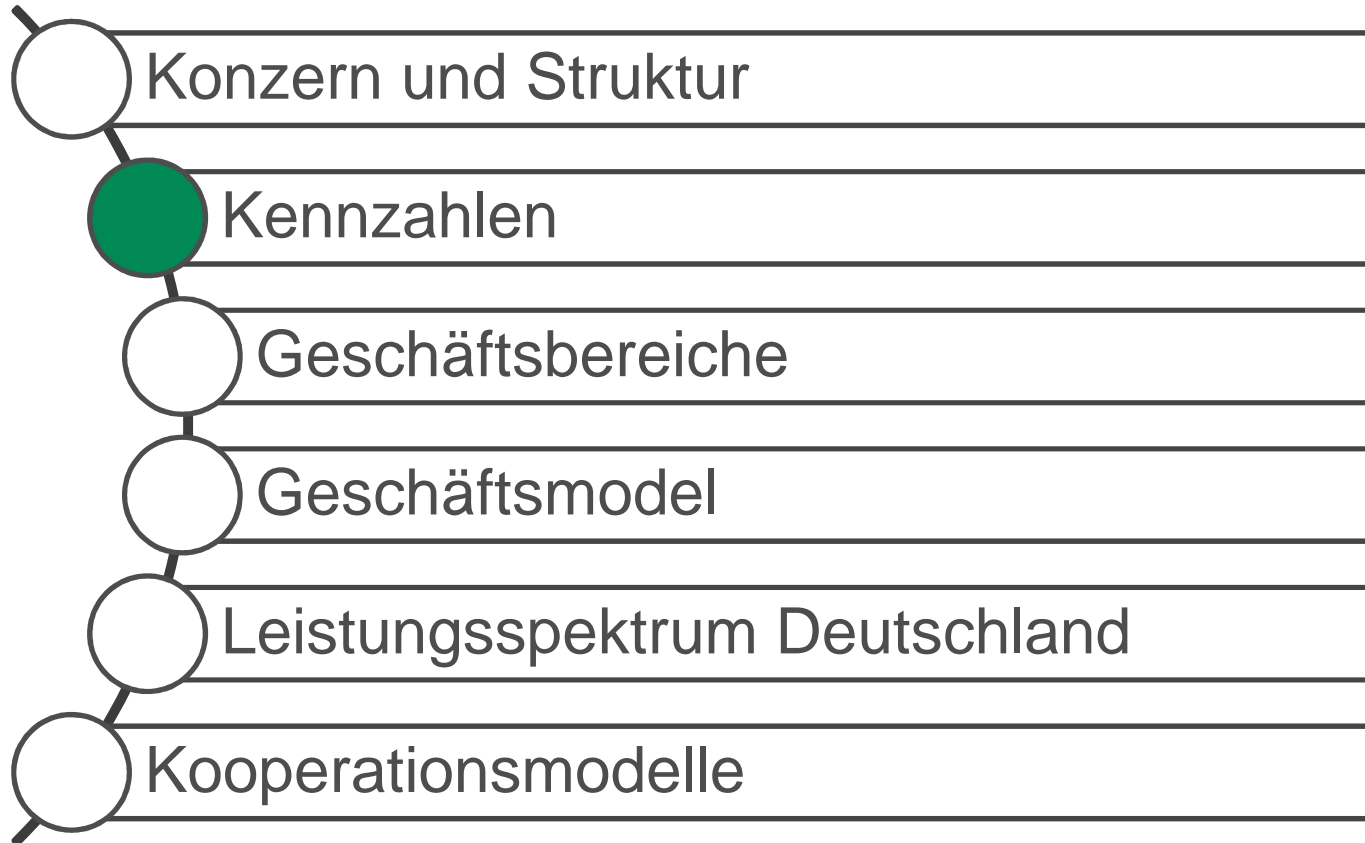
**BNP PARIBAS
CARDIF**

Versicherungen für eine Welt im Wandel

BNP Paribas Cardif-Länder weltweit

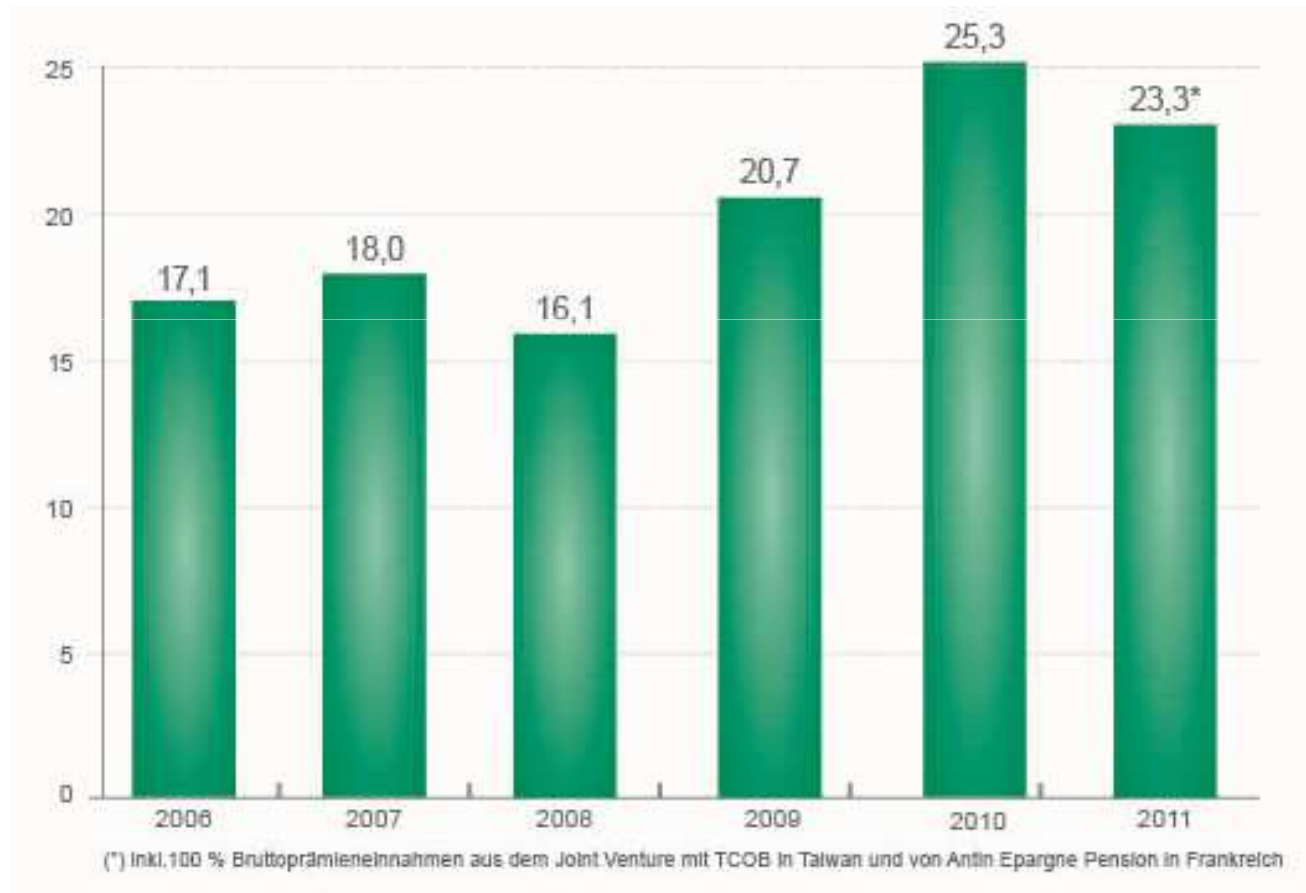


BNP Paribas Cardif



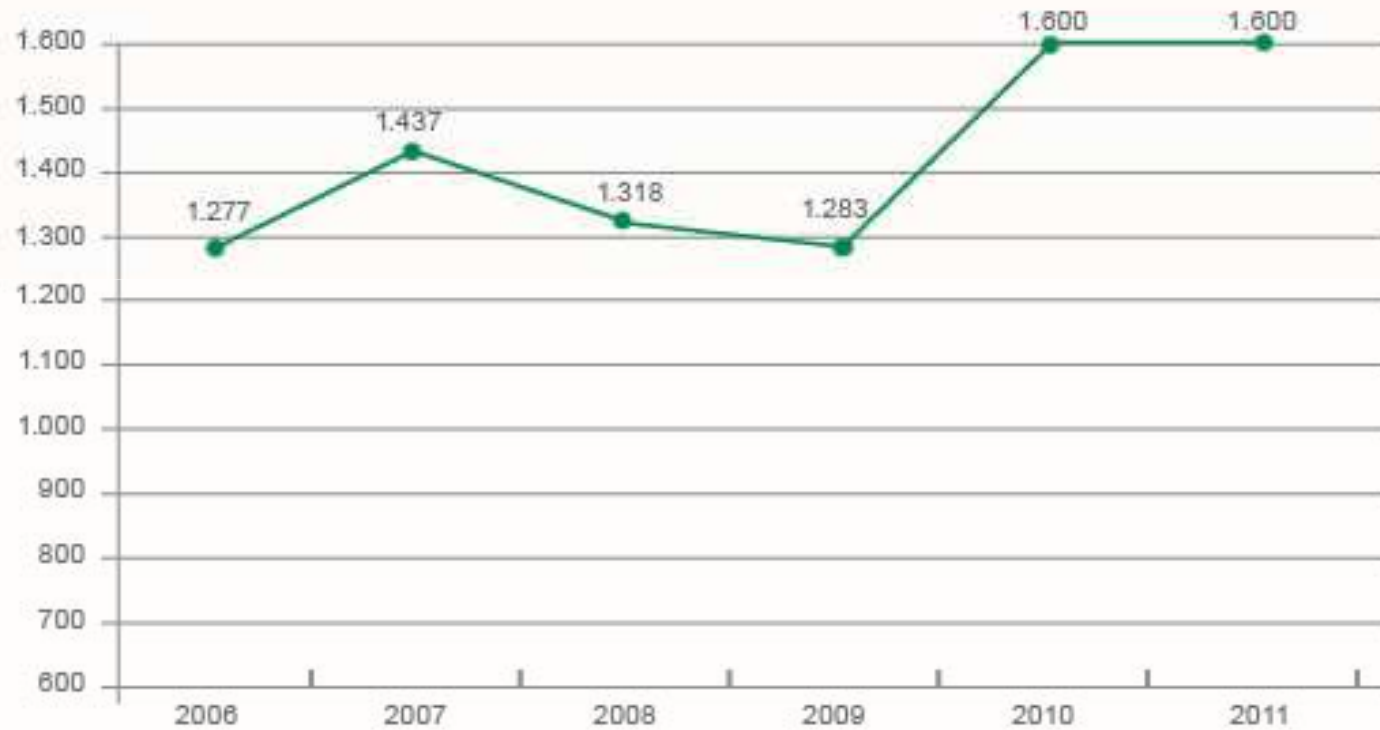
Kennzahlen 2011

Bruttoprämieeinnahmen (in Mrd. Euro)



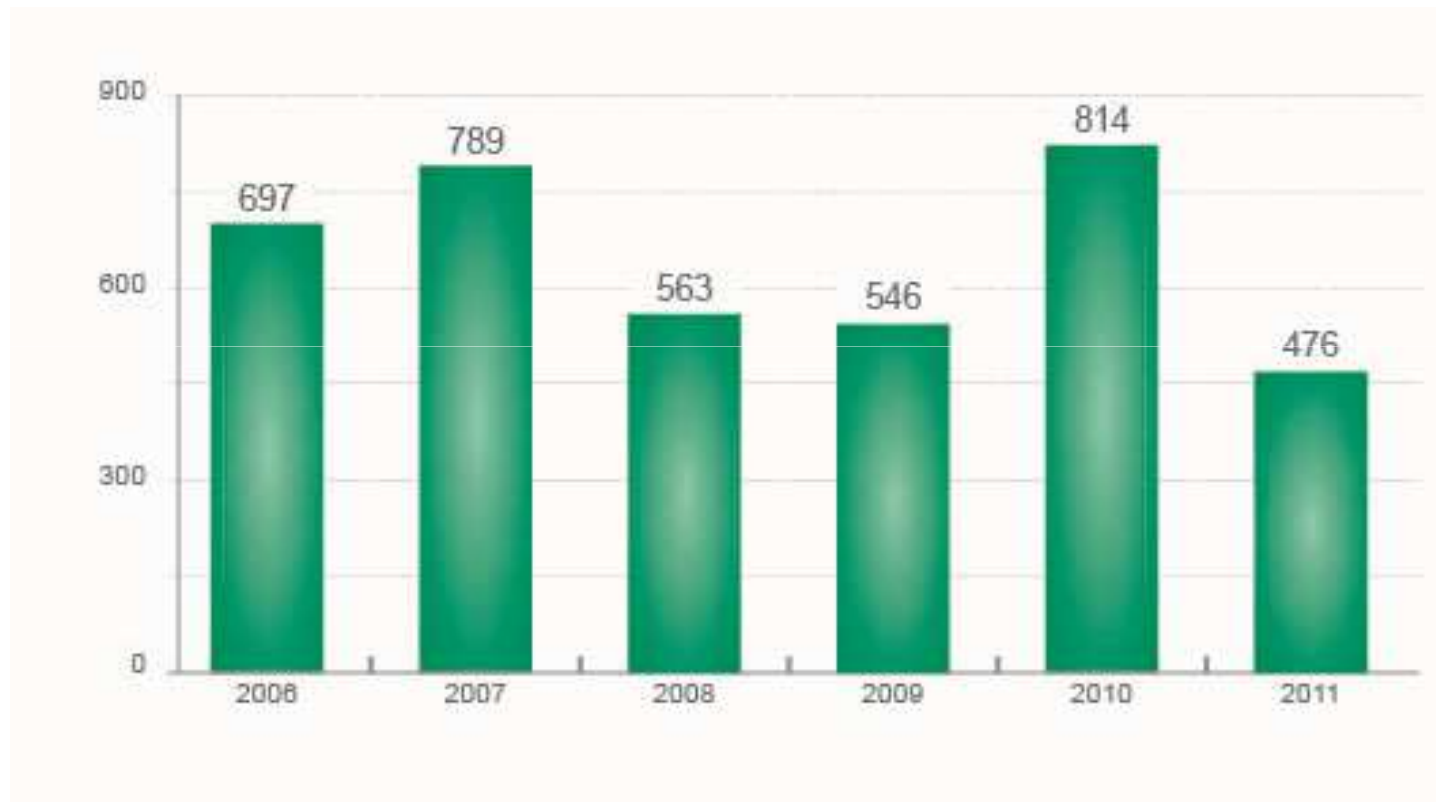
Kennzahlen 2011

Entwicklung – versicherungstechnisches Ergebnis (in Mio. Euro)



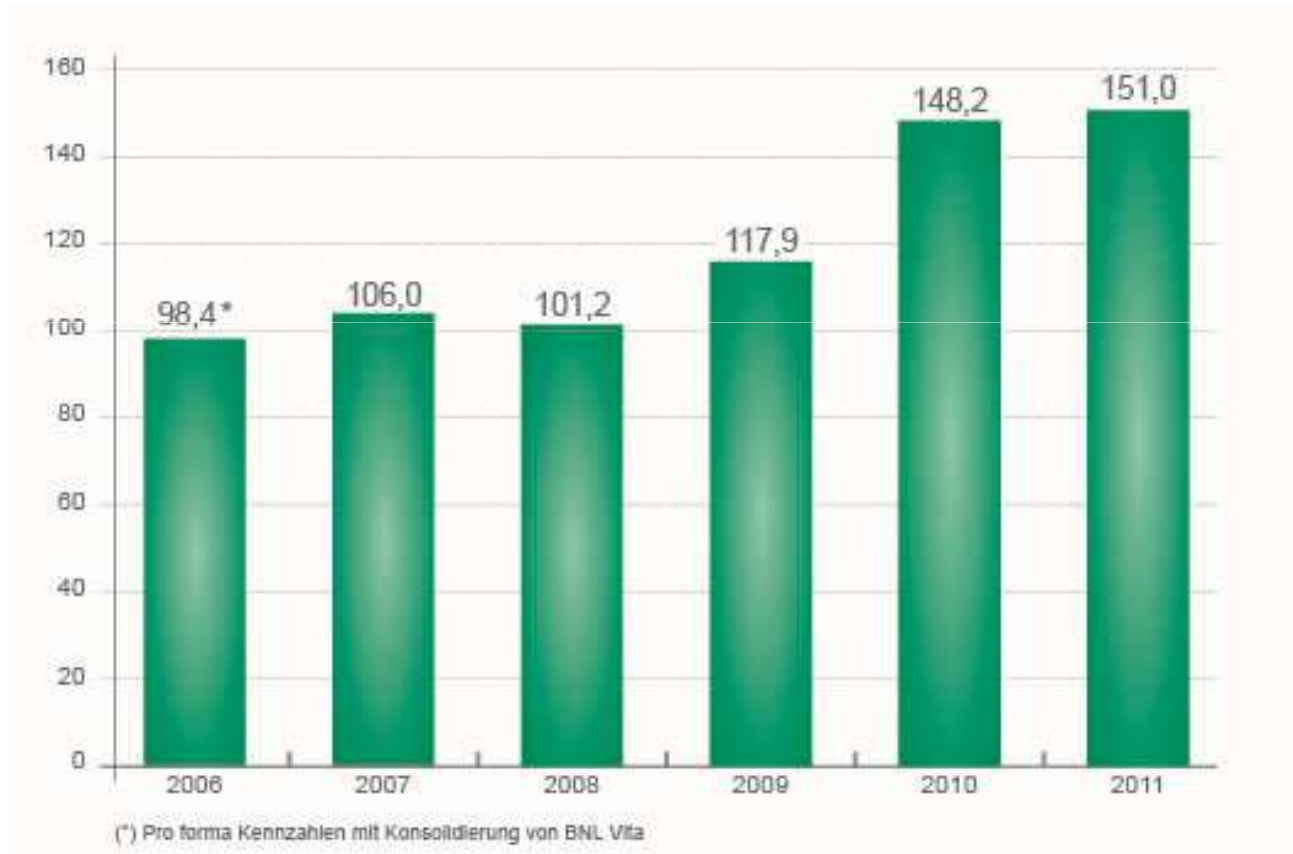
Kennzahlen 2011

Vorsteuerergebnis (in Mio. Euro)

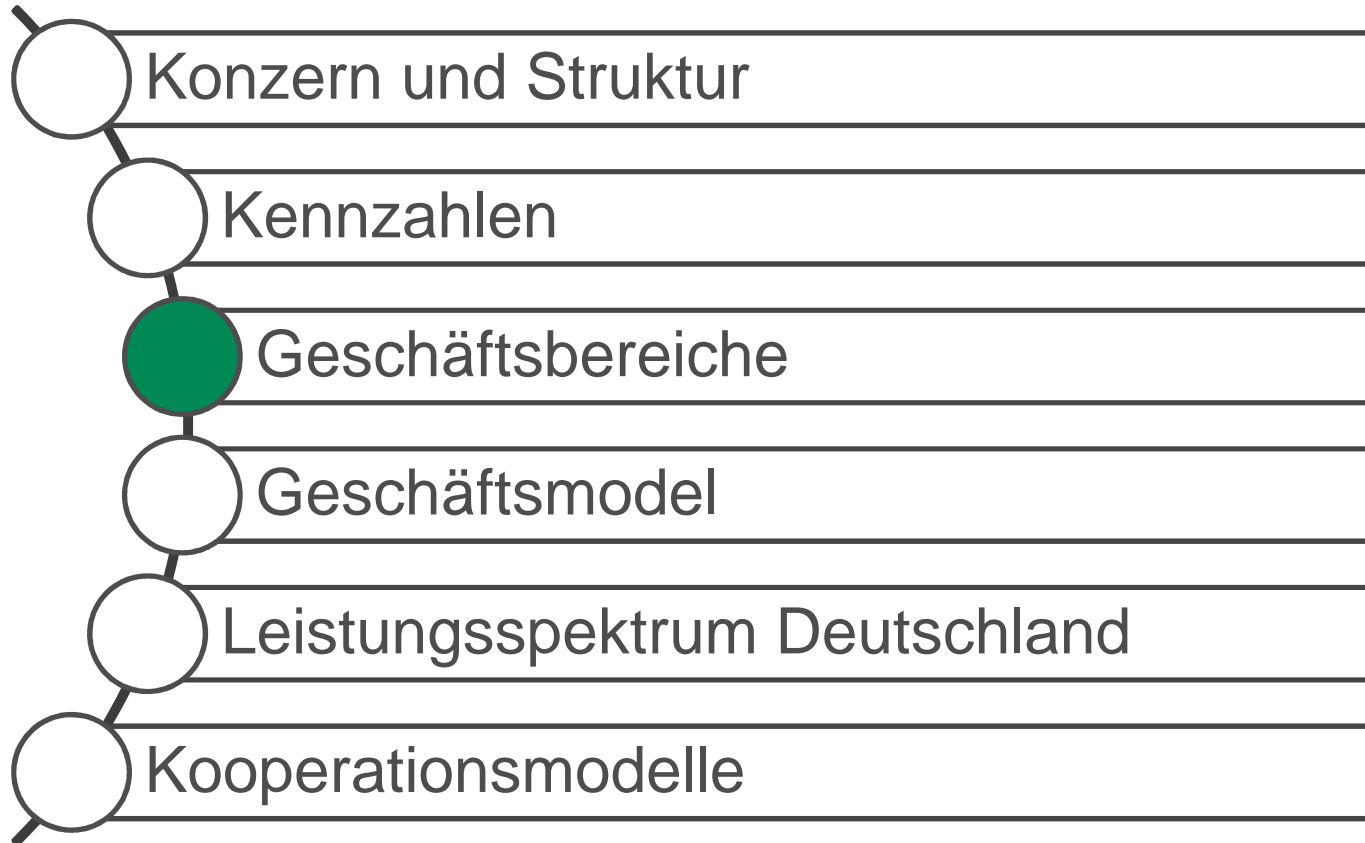


Kennzahlen 2011

Verwaltete Vermögen* (in Mrd. Euro)



BNP Paribas Cardif



3 Geschäftsbereiche

Marktführerschaft in allen 3 Geschäftsbereichen

SAVINGS	PROTECTION	P & C
<p>11 Länder</p> <ul style="list-style-type: none"> • Verträge mit Gewinnbeteiligung, ausgewiesen in Euro oder in Fremdwährungen • Fondsgebundene Verträge • Kombination aus fondsgebundenen und Verträgen mit Gewinnbeteiligung • Private Rentensparpläne in Frankreich 	<p>33 Länder</p> <ul style="list-style-type: none"> • Absicherung verschiedener Risiken: Arbeitslosigkeit, dauerhafte und vorübergehende Arbeitsunfähigkeit, Tod • Möglichkeit und Kompetenz zur Absicherung neuer Risiken • Individuelles und portfolioabhängiges Angebot 	<p>Frankreich</p> <p>Natio Assurance (50 % BNP Paribas Assurance / 50 % Axa)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Versicherungen für Hauseigentümer, Kfz- und Motorradversicherungen, Studentenversicherungen, Rechtsschutzversicherungen und Reiseversicherungen
<ul style="list-style-type: none"> • Viertgrößter Lebensversicherer in Frankreich • Marktführer in Frankreich für fondsgebundene Versicherungen 	<ul style="list-style-type: none"> • Weltweit führender Versicherer im Bereich der Restkredit- und Zahlungsausfallversicherung 	

- SAVINGS – Lebensversicherungen / renten- und fondsgebundene Versicherungen
- PROTECTIONS – Restkredit- und Zahlungsausfallversicherungen
- P & C – Eigentums- und Sachversicherungen (nur Frankreich)



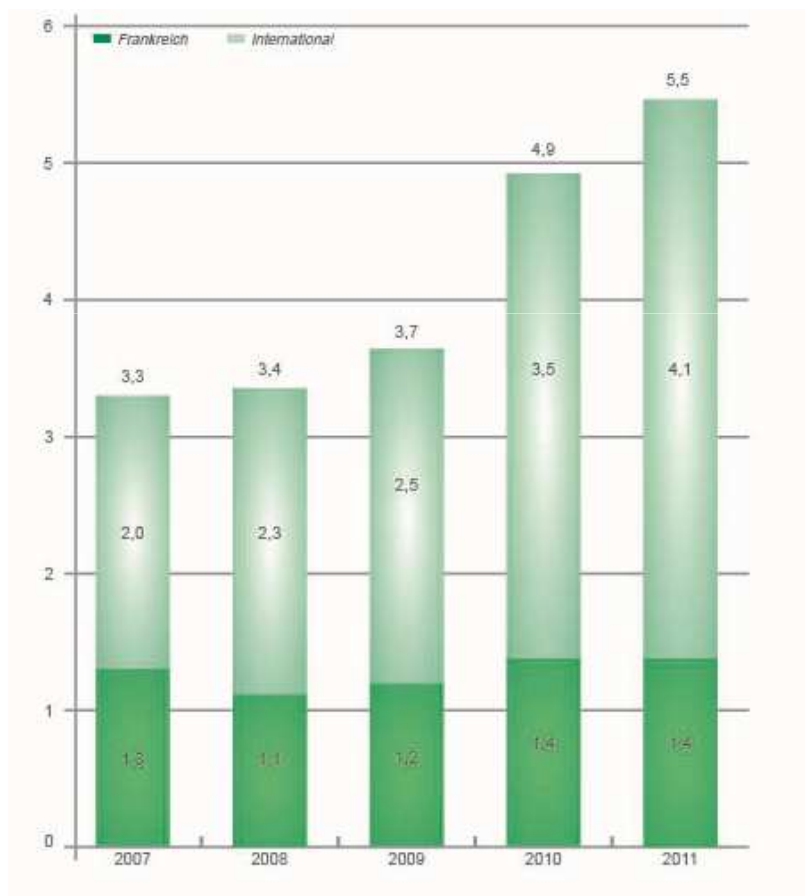
Savings 2011

Bruttoprämieneinnahmen (in Mrd. Euro)

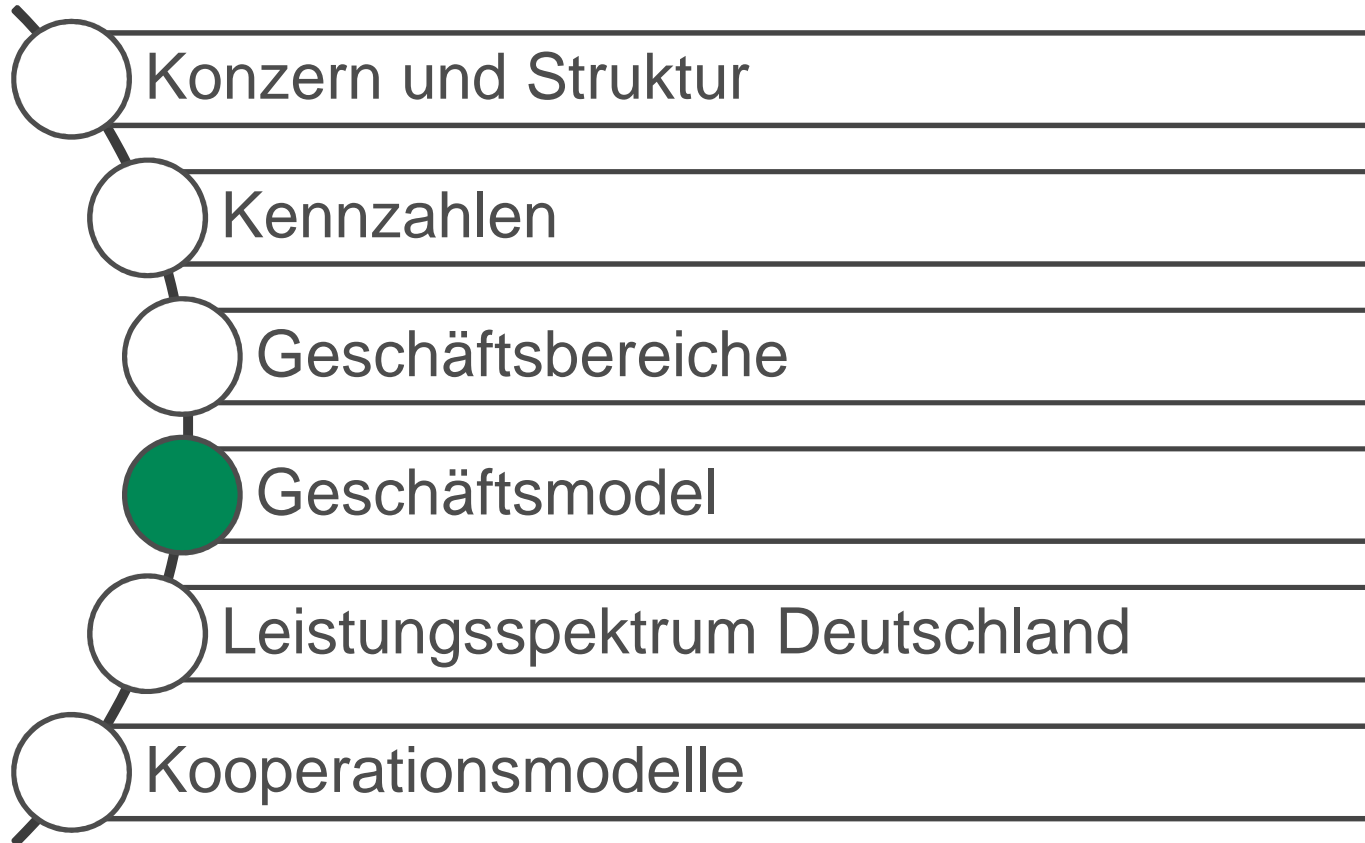


Protection und Property & Casualty 2011

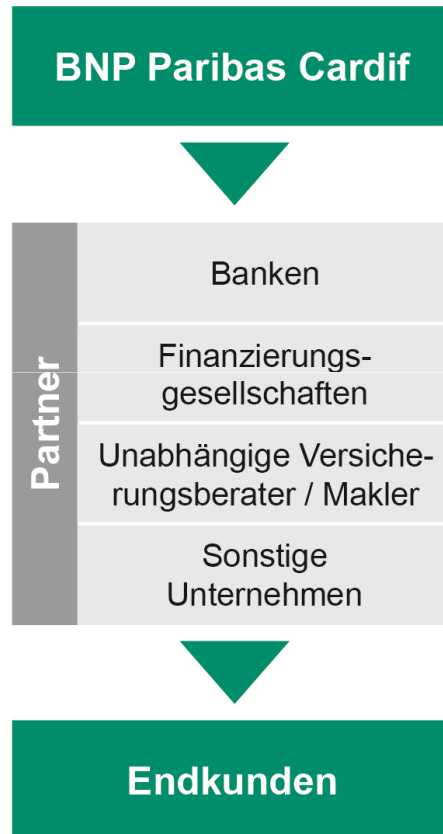
Bruttoprämieeinnahmen (in Mrd. Euro)



BNP Paribas Cardif



B2B2C-Vertriebsansatz



- Auf die Bedürfnisse des Partners und der Endkunden zugeschnittene Angebote:
 - Individuelles und portfolioabhängiges Angebot
 - Möglichkeit der Aufnahme von Fonds des Partners in das fondsgebundene Angebot von Cardif
 - Partnerangepasste Management- und Reporting-Systeme
- Herausragender Mehrwertdienst für den Partner:
 - Das angebotene Produkt mit vielfältigen Dienstleistungen ergänzt, z.B. Profit Monitoring
 - Verkaufsunterstützung: Telemarketing Fachwissen
 - Beratung des Partners im Profit-Center-Management
- Schnelle Implementierung neuer Partnerschaften möglich



Diversifiziertes Partnerschaftsmodell

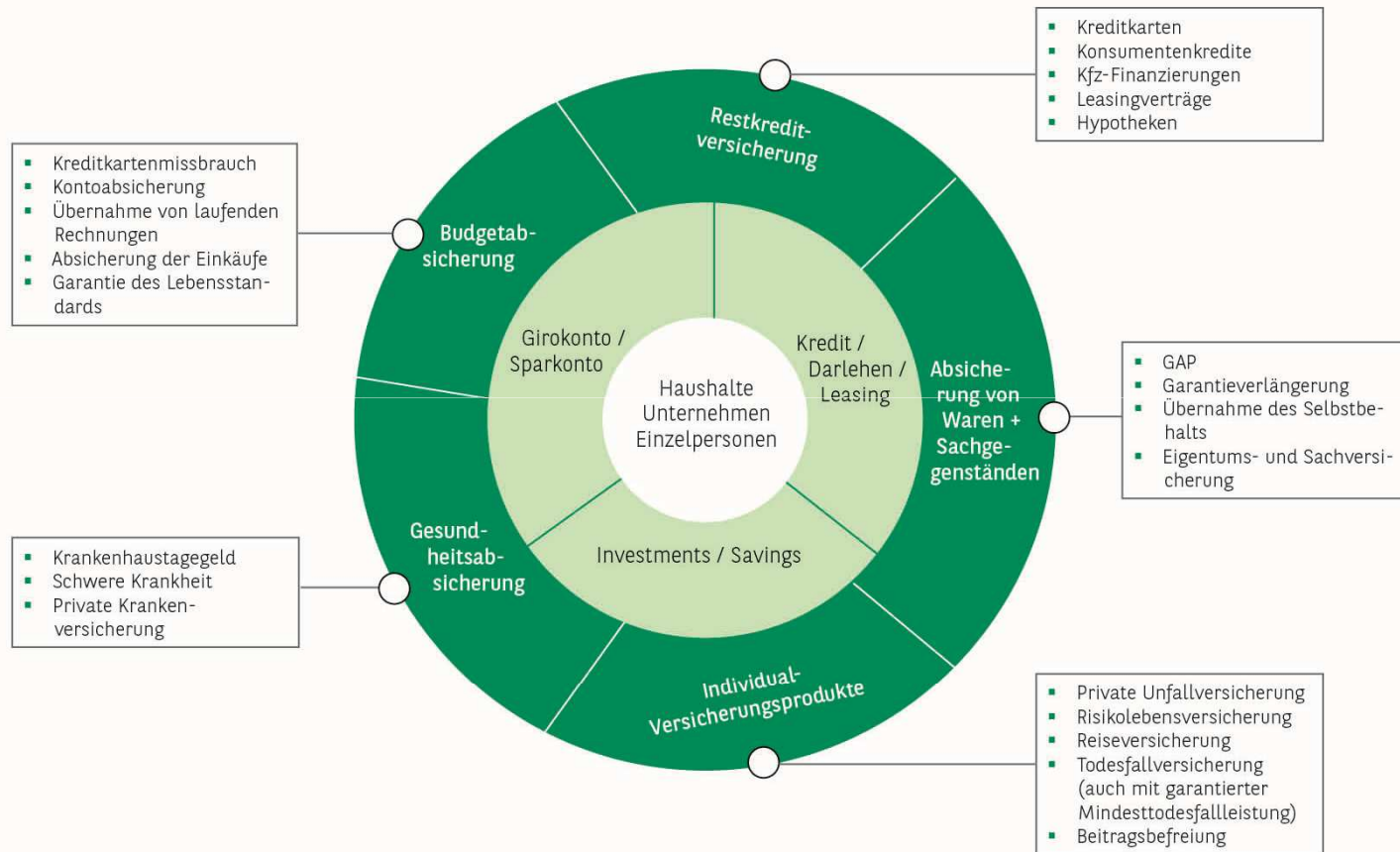
Partner-
schaften
außerhalb
BNP
Paribas

49% der
Einnahmen

- Zusammenarbeit mit 35 der weltweit 100 größten Banken und einer Vielzahl an Finanzierungsgesellschaften:
 - Volkswagen
 - Renault
 - GMAC
 - Fiat...
- Kapitalbeteiligungen zur Stärkung bestimmter Partnerschaften:
 - Shinhan Financial Group, Koreas zweitgrößte Bank, 180.000 Versicherte
 - State Bank of India, Indiens größte Bank, 1 Million Einzelverträge, 6,5 Millionen Versicherte
 - Taiwan Cooperative Bank, Taiwans zweitgrößte Bank
 - Vietcombank, die führende Staatsbank in Vietnam und Seabank
 - Magazine Luiza, eine der größten Handelsketten Brasiliens



Umfangreiche und innovative Produktpalette

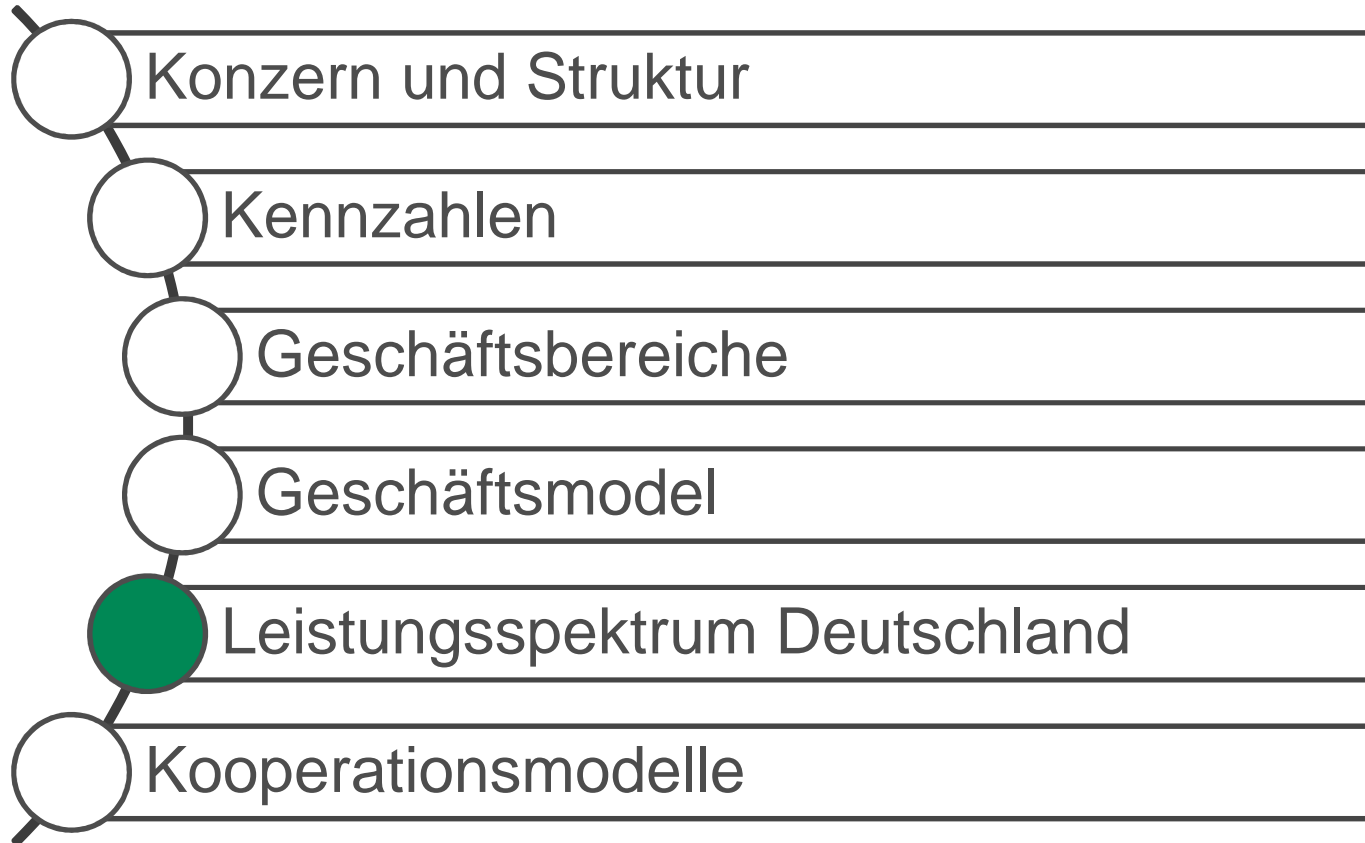


Vielfältige Vertriebsnetzwerke

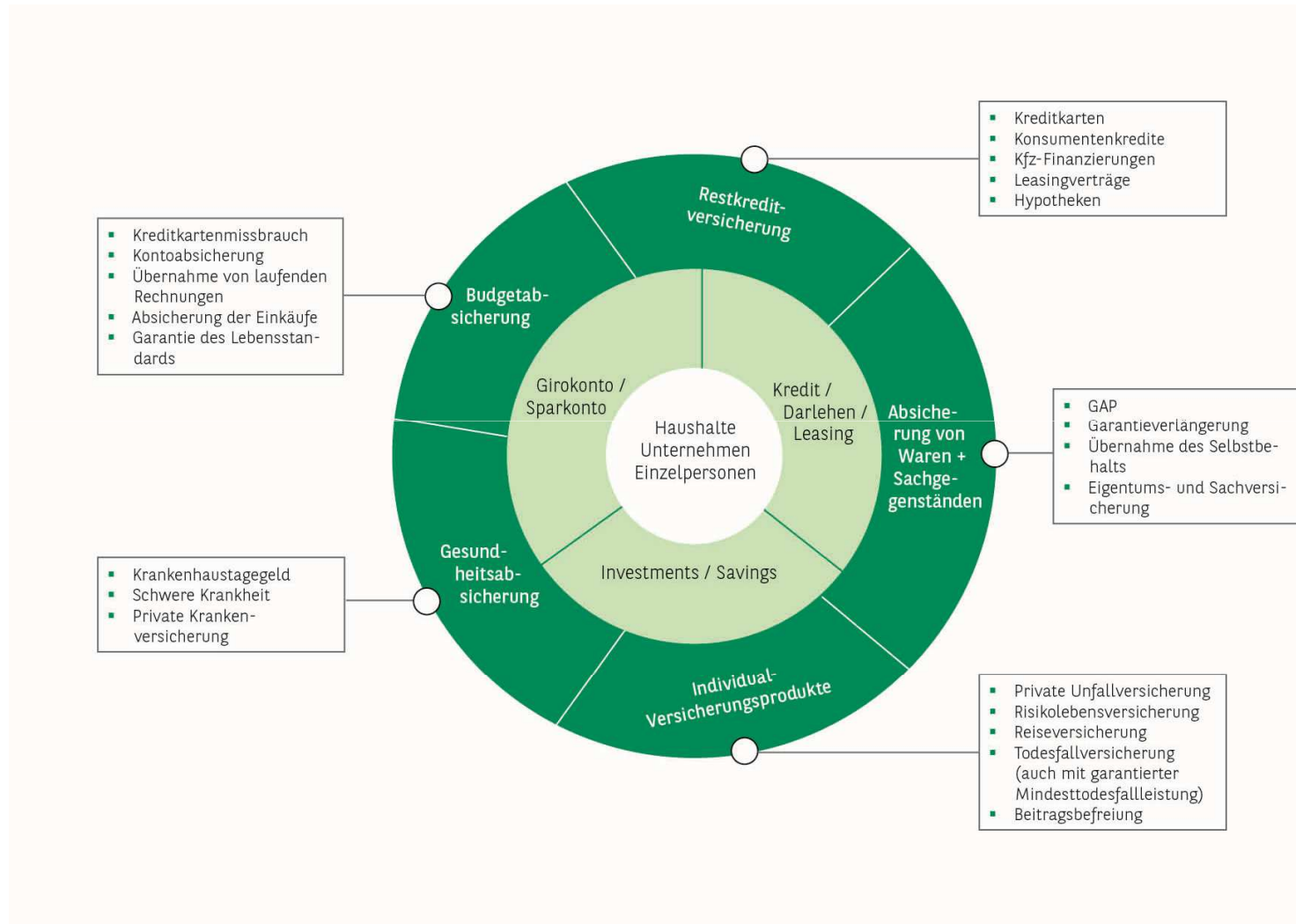
100 % vom Umsatz		Produkte			
		Vertriebskanal	Savings	Gruppen-Rentenversicherung	Protection
56 % BNP Paribas	BNP Paribas Vertriebsnetzwerk in Frankreich	X	X	X	X
	Französische Privatbanken	X			
	BNP Paribas Tochtergesellschaften (Commerz Finanz GmbH, Cortal Consors, BNP Paribas ERE)	X	X	X	
44 % Partnerschaften außerhalb BNP Paribas	Unabhängige Versicherungsberater / Makler	X	X	X	
	Banken, Finanzierungsgesellschaften, Einzelhandelsketten	X		X	
	Telemarketing			X	



BNP Paribas Cardif



Umfangreiche und innovative Produktpalette



BNP Paribas Cardif - Leistungen

RSV

Kreditkarten
Konsumentenkredite
KFZ-Finanzierung
Leasingverträge
Hypotheken

Waren

GAP (**Automotive**)

Garantieverlängerung (**braune/weiße Ware, EW motor**)

Übernahme Selbstbehalt

Individual- versicherung

Risikolebensversicherung

Beitragsbefreiung (**Übernahme von Versicherungsprämien bei AL, AU oder Krankheit**)

Gesundheit

Schwere Krankheiten (**Einmal-/Zahlungen bei definierten Krankheiten**)

Budgetabsicherung

Kreditkartenmissbrauch (**Einkaufsschutz, Warenschutz, Garantien, ...**)
Kontoabsicherung (**Privat- und Geschäftskonten**)
Übernahme von laufenden Rechnungen (**nahezu jede Art von Zahlungsverpflichtungen**)
Absicherung von Einkäufen (**Ware und Verpflichtungen**)
Garantie des Lebensstandard (**Abdeckung von Einkommen und abstrakte Absicherung von Verpflichtungen**)



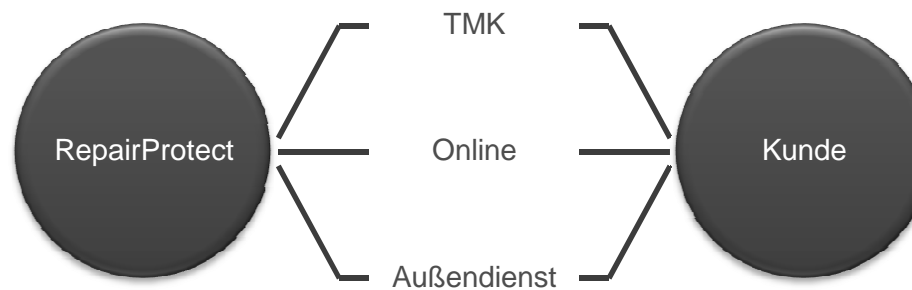
BNP Paribas Cardif – Beispiele - RepairProtect

RepairProtect – Reparaturkostenversicherung für KFZ – C2C

- RepairProtect wird ausschließlich für den privaten KFZ-Markt angeboten
 - für das eigene KFZ
 - Absicherung bei Kauf oder Verkauf des KFZ
- Das Konzept: Sicherheit bei Kauf und Verkauf von gebrauchten KFZ



- RepairProtect
 - Anschlußgarantie
 - Gebrauchtwagen
- Vertrieb/Verkauf



Vorteile für Endkunden

- Wird im Rahmen des DEKRA Car Check ein Defekt festgestellt, hat der Kunde die Möglichkeit, schnell und problemlos den Defekt direkt vor Ort in der Werkstatt zu beheben.
- Der Kunde erhält dadurch die Möglichkeit defekte und damit von der Versicherung ausgeschlossene Teile nach Reparatur nachträglich in die Versicherung einschließen zu lassen.
- durch RepairProtect hat der Kunde zusätzliche Sicherheit beim Autokauf/-verkauf
- weitere Vorteile durch die Versichertenkarte (Option)
- gut verkaufbar, da geringe Beiträge durch monatliche Zahlungsweise
- Produkt auch zu 100% online abschließbar
- Erweiterung der Produktpalette
- einzigartiges (Sicherheits-)Produkt mit starken Partnern
- hoher Nutzen für den Kunden
- regelmäßige Kundenansprache
- hoher Kundenbindungsgrad



Das Produkt im Detail

Leistung	Prämie	Prämie mit DEKRA Car-Check
Einmalprämie		
bis 85 PS/59 kW	398,00 EUR	309,00 EUR
bis 105 PS/77 kW	498,00 EUR	409,00 EUR
bis 140 PS/103 kW	598,00 EUR	509,00 EUR
bis 200 PS/147 kW	698,00 EUR	609,00 EUR
Allrad	798,00 EUR	709,00 EUR
Monatsprämie		
bis 85 PS/59 kW	19,70 EUR	15,99 EUR
bis 105 PS/77 kW	23,70 EUR	19,99 EUR
bis 140 PS/103 kW	28,20 EUR	24,49 EUR
bis 200 PS/147 kW	32,70 EUR	28,99 EUR
Allrad	37,70 EUR	33,99 EUR
Laufzeit	2 Jahre	

100% ZDK-Standard

versicherte Baugruppen und Bauteile		Kostenerstattung für Material bei Laufleistung		Lohnkosten immer 100%
Motor	Schalt-/Automatikgetriebe	50.000 km	100 %	
Achs-/Verteilergetriebe	Kraftübertragungswellen	60.000 km	90 %	
Lenkung	Bremsen	70.000 km	80 %	
Kraftstoffanlage	Elektrische Anlage	80.000 km	70 %	
Kühlsystem	Abgasanlage	90.000 km	60 %	
Sicherheitssysteme	Klimaanlage	100.000 km	50 %	
Komfortelektrik		über 100.000 km	40 %	



BNP Paribas Cardif – Beispiele – Gewerbekredit-/Kontoschutz

Zielsetzung

- Absicherung von Zahlungsverpflichtungen aus Investitions- und Kontokorrentkrediten von Selbständigen und freiberuflich Tätigen:
- Erhalt der selbständigen Tätigkeit und Sicherung der Existenz trotz ▶ Arbeitsunfähigkeit oder einer ▶ schweren Krankheit
- Absicherung der Hinterbliebenen im ▶ Todesfall des Versicherten
- Minimierung der finanziellen Folgen nach ▶ Aufgabe der selbständigen Tätigkeit aus wirtschaftlichem Grund
- Reduzierung des Ausfallrisikos für den Kreditgeber



Gewerbekontoschutz®

Versicherungsumfang

Gewerbekontoschutz®
mit Absicherung des variablen Sollsaldos

Tod	Übernahme des ausstehenden Sollsaldos (Einmalleistung)
DD	
AU	Monatliche Übernahme von 10 % des ausstehenden Sollsaldos für die Dauer von max. 12 Monaten
VST	

Gewerbekontoschutz®
mit Absicherung einer festen Kontokorrentlinie*

Übernahme des ausstehenden Sollsaldos (Einmalleistung), mind. 30 % der Kontokorrentlinie*
Monatliche Übernahme von 10 % des ausstehenden Sollsaldos für die Dauer von max. 12 Monaten, mind. 10 % der Mindestleistungshöhe

*Mindestleistungshöhe



Gewerbekreditschutz®

Versicherungsumfang

Gewerbekreditschutz®
mit Absicherung der Darlehensrate

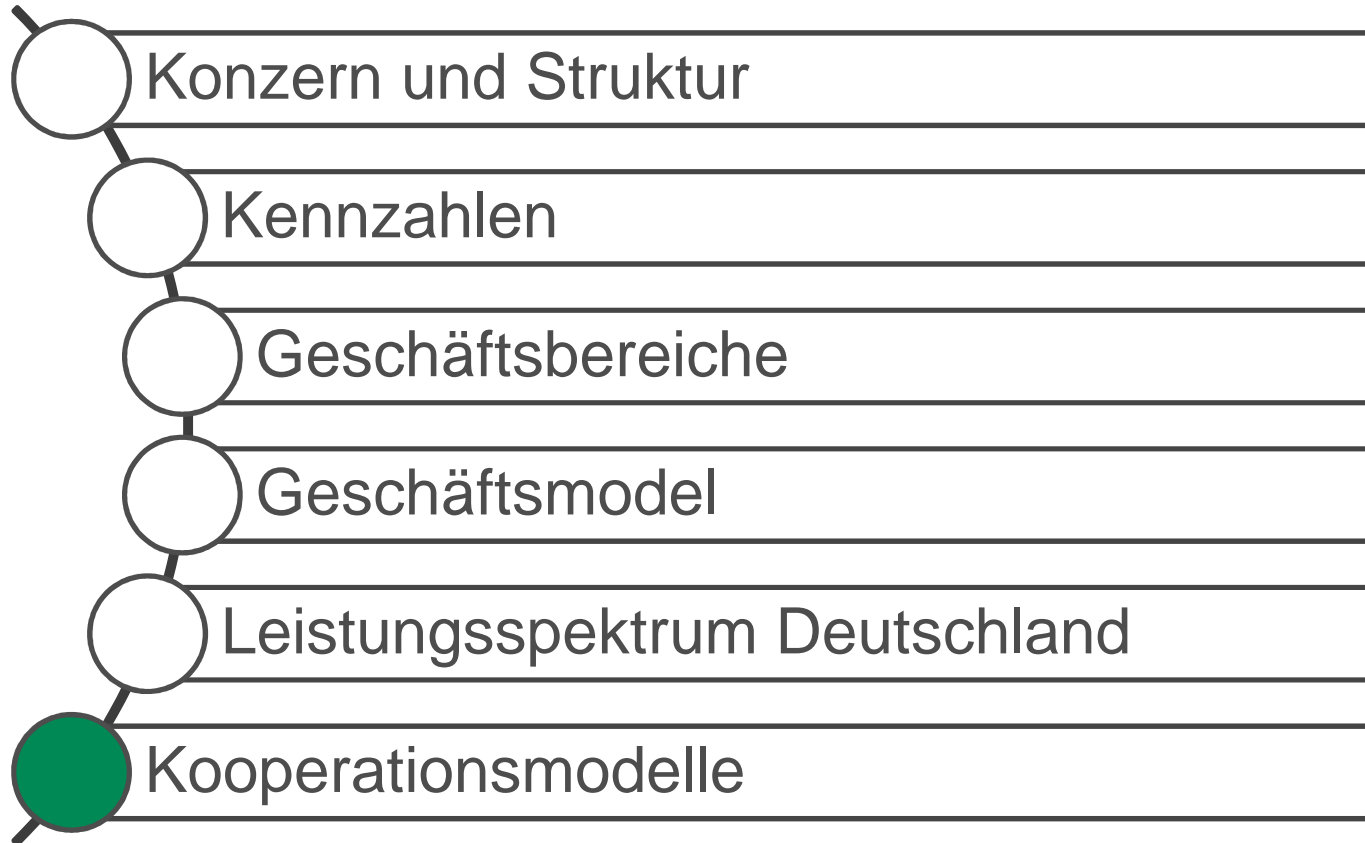
Gewerbekreditschutz® 
mit Absicherung einer frei wählbaren, festen Rate

Tod	Übernahme der Restschuld (Einmalleistung)	Übernahme der Summe der gewählten, versicherten Raten* (Einmalleistung)
DD		
AU	Übernahme der vereinbarten Raten für die Dauer der Arbeitsunfähigkeit, ggf. bis zum Ende der Versicherungsdauer (monatliche Leistung)	
VST	Übernahme der vereinbarten Raten für die Dauer von max. 12 Monaten (monatliche Leistung)	

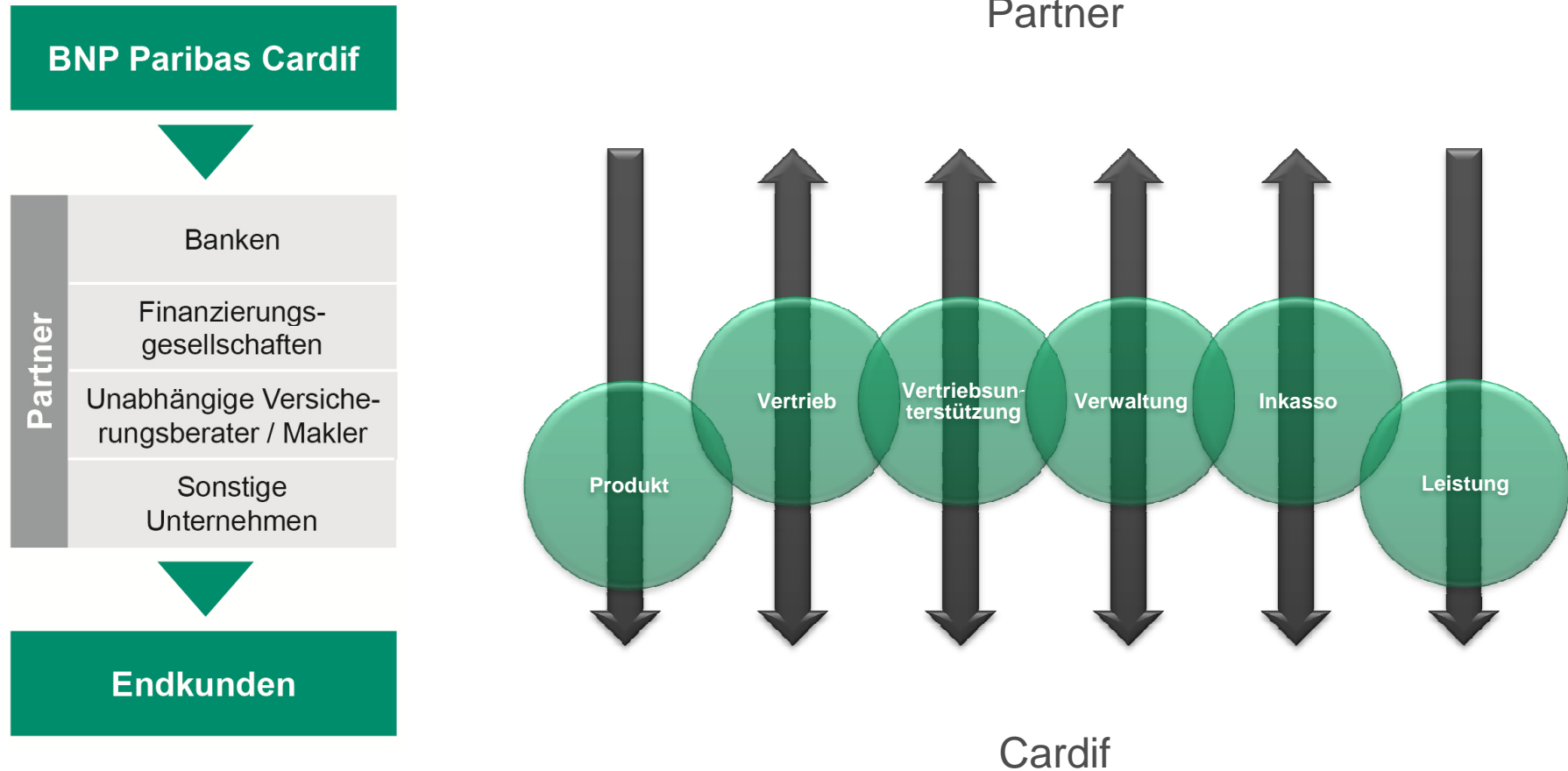
* Summe der Raten = Monatsrate x Restlaufzeit in Monaten



BNP Paribas Cardif



BNP Paribas Cardif – Kooperationen



Competitive Advantages

- maßgeschneiderte Angebote für die spezifischen Bedürfnisse/Anforderungen des Partners und seiner Kunden
- eine große Bandbreite an hohem Zusatznutzen und Services (Internetservices, Telemarketing-Expertise, ...)
- aktuarielles Know-How, auch aus Erfahrungen anderer Länder
- professionelle Trainings- und Schulungsakademie
- die Fähigkeit und Kompetenz, zügig neue Partnerschaften ein- und anzubinden



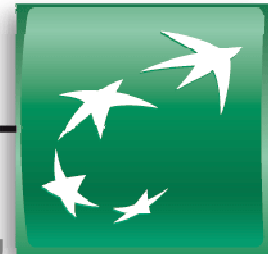
Vertraulichkeitshinweis

Dieses Dokument sowie die darin enthaltenen Informationen sind urheberrechtlich geschützt und vertraulich.

Diese dürfen nur von den zuständigen Personen innerhalb der internen Organisation des Empfängers weitergereicht werden, wenn diese ihrerseits zur Vertraulichkeit verpflichtet sind.

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen (insbesondere Texte, Textteile, Bilder, Grafiken, Logos etc.) dürfen nur nach vorheriger schriftlicher Genehmigung von BNP Paribas Cardif verwendet, vervielfältigt oder Dritten zugänglich gemacht werden.





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Ihr Ansprechpartner:

Ingo Graefe
Key Account Manager

Tel.: 0049 (0)711 82055 - 144

E-Mail: ingo.graefe@cardif.com



**BNP PARIBAS
CARDIF**

| Versicherungen für eine Welt im Wandel