

Der Gothaer.de-Newsletter

IFS-Meeting 08. Juni 2005



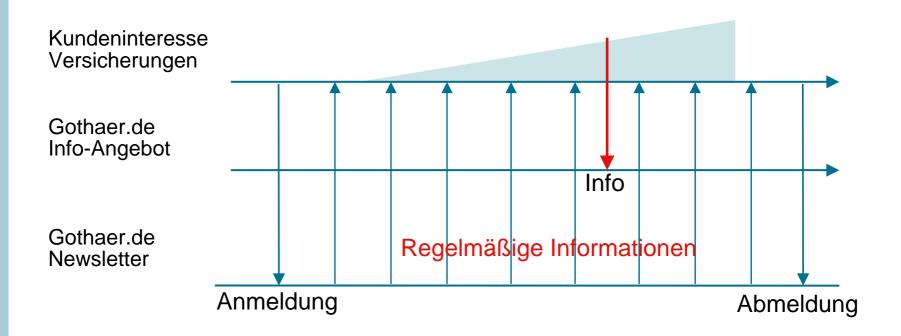
Inhaltsverzeichnis

- 1. Warum E-Mail-Marketing?
- 2. Meilensteine
- 3. Konzept
- 4. Aufbau
- 5. Erstellung/Versand
- 6. Maßnahmen zur Generierung von Abonnenten
- 7. Erfolgsfaktoren (Maßnahmen im Rahmen der Spam-Problematik)



Warum E-Mail-Marketing?

"Push" ergänzt "Pull" und verlängert den Kundenkontakt





Meilensteine

2002

- Konzept und Dienstleisterauswahl
- Der erste Gothaer.de-Newsletter wird im November 2002 verschickt

2003

- Gothaer.de-Newsletter wird erstmalig "Bester Versicherungsnewsletter"
- Redesign: Design- und Codeoptimierungen

2004

- Gothaer.de-Newsletter wird wiederholt auf 1. Platz gerankt²
- Neben HTML und Text-Format kann der Newsletter auch als PDF abonniert werden

¹ Newsletter in der Versicherungsbranche 2003; inter-sys Marketingberatung Mai 2003

² Newsletter in der Versicherungsbranche 2004; inter-sys Marketingberatung Mai 2004



Konzept

- Versandrhythmus: 1x monatlich
- Newsletter ist überwiegend redaktionell gehalten
- (Produkt-) Anzeigen sind eindeutig im Newsletter als solche gekennzeichnet
- Gennerierung von Newsletterabonnenten erfolgt ausschließlich über "Double-Opt-In" Verfahren
- Abmelde-/Ummeldelink in jedem Newsletter enthalten

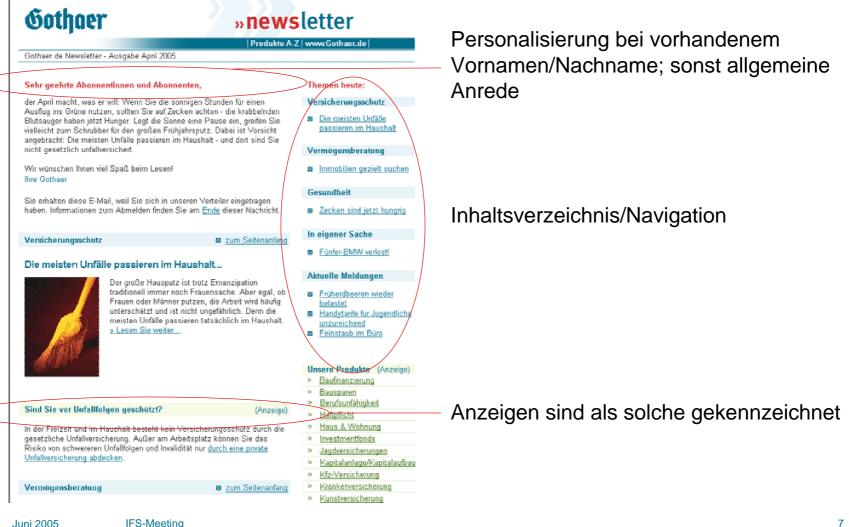


Aufbau

- Jeder Newsletter enthält redaktionelle Beiträge zu den Themen
 - Versicherungsschutz, Vermögensberatung, Vorsorgestrategien, Gesundheit
 - aktuelle Verbrauchernews
 - Unternehmensinfos/ in eigener Sache
- max. zwei Anzeigen je Newsletter



Aufbau - Beispiel Newsletter April 2005



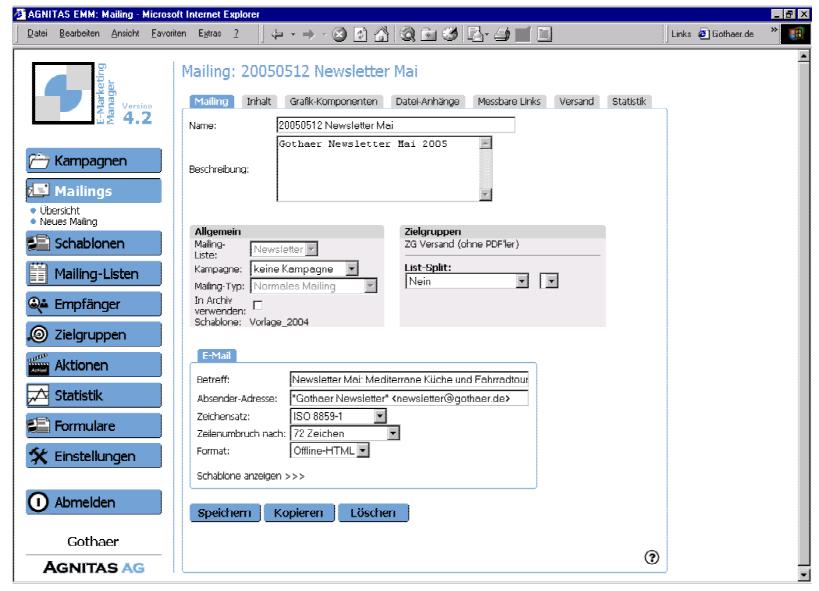


Erstellung und Versand

- Newsletter wird von der Gothaer Online-Redaktion erstellt
- Themen- und Bildauswahl erfolgen über die Online-Redaktion
- Sparten liefern Fachinformationen und pr
 üfen den Newsletter auf fachliche Richtigkeit
- Nutzung eines professionellen Tools im ASP-Betrieb für die Erstellung und den Versand des Newsletters

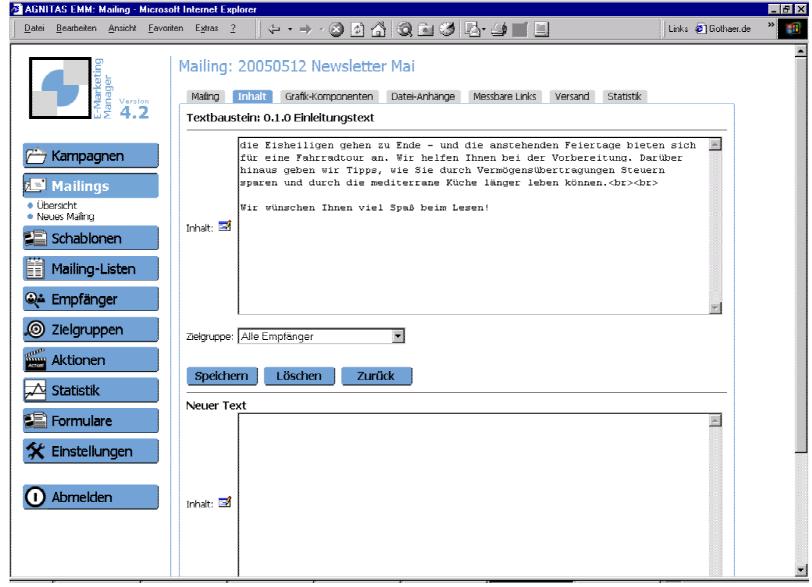
Der Gothaer.de-Newsletter





Der Gothaer.de-Newsletter







Maßnahmen zur Generierung von Abonnenten

- Newsletter-Anmeldung über Gothaer.de
- Anmeldung zusätzlich über Kontakt- und Angebotsformulare möglich
- Offline über Serviceheft/Neukundenbegrüßung
- Einbindung in Aktionen und Gewinnspiele



Erfolgsfaktoren

Maßnahmen im Rahmen der Spam-Problematik

- "saubere" Abonnentenliste
 - Generierung/Anmeldung nur über "Double-Opt-in"
 - einfache Abmeldung
 - professionelles Bouncemanagement
- Whitelisting der Versand-Server
- Spamsicherer Text
 - "korrekte" Subjectline
 - keine mehrfachen Sonderzeichen
 - Vermeidung von "spam-verdächtigen" Worten
- Zustellquote >97%
 - Vermeidung von "False Positives" durch "DeliveryCheck"



Beispiel: DeliveryCheck



AGNITAS DeliveryCheck März 2005 für Gothaer Allgemeine Versicherung

AGNITAS AG Werner-Eckert-Straße 6, D-81829 München Tel: 089/55 29 08-0, Fax: 089/55 29 08-69 Internet: info@agnitas.de, www.agnitas.de

Das irrtümliche Ausfiltern Ihrer E-Mails durch die Spam-Filter der E-Mail-Provider ist eine der größten Gefahren im E-Mail-Marketing. AGNITAS arbeitet eng mit den größten E-Mail-Providern zusammen, um eine korrekte Zustellung zu gewährleisten. Zusätzlich überwachen wir Ihren Mail-Eingang bei den führenden Internet- und Freemail-Providern.

AOL	/	Lycos	V
Arcor	/	T-Online	/
Freenet	/	Tiscali	/
GMX	/	Web.de	/
Hotmail	/	Yahoo	/



Alle Ihre E-Mails wurden zugestellt



Die Mehrheit Ihrer E-Mails wurde zugestellt



Die Mehrheit Ihrer E-Mails wurde in den Spam-Ordner einsortiert oder geblockt



Alle Ihre E-Mails wurden in den Spam-Ordner einsortiert oder geblockt

Hinweis: Der DeliveryCheck deckt seit 01.03.05 die zehn (zuvor zwölf) führenden E-Mail-Provider ab. ePost hat seinen Betrieb zum 28.02.05 eingestellt. In diesem Zuge wurde auch die Beobachtung von 1&1 eingestellt, da 1&1 über keinen für E-Mail-Marketer relevanten Spamfilter verfügt und somit unproblematisch ist.



Zeit für Fragen ... ?

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!